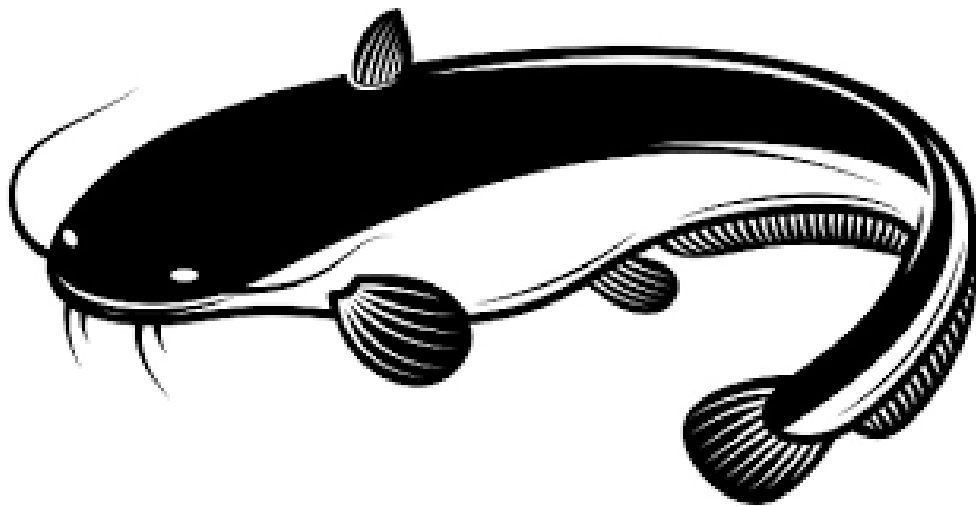


RENCANA BISNIS
PENGEMBANGAN USAHA BUDIDAYA IKAN LELE
POKDAKAN JIWO SAWIJI
TAHUN 2025



Diajukan Oleh :
POKDAKAN JIWO SAWIJI
Desa Suruh Kecamatan Karang

KABUPATEN TRENGGALEK
JAWA TIMUR

DAFTAR ISI

| | |
|---|-----------|
| A. GAMBARAN UMUM USAHA PERIKANAN POKDAKAN JIWO SAWIJI DESA SURUH | |
| 1. Diskripsi Usaha Perikanan | 3 |
| 2. Analisa TOWS | 4 |
| B. ASPEK PASAR dan PEMASARAN | |
| 1. Potensi Segmen Pasar..... | 5 |
| 2. Analisa Pesaing | 6 |
| 3. Rencana Pemasaran..... | 6 |
| C. ASPEK PRODUK DAN PRODUKSI | |
| 1. Produk Layanan..... | 7 |
| 2. Identifikasi Kebutuhan | 7 |
| 3. Rencana Operasional..... | 7 |
| D. ASPEK ORGANISASI DAN SUMBER DAYA | |
| 1. Struktur Organisasi | 8 |
| 2. Sumber Daya yang dibutuhkan untuk pengembangan usaha | 8 |
| E. ASPEK KEUANGAN | |
| 1. Asumsi Teknis Kebutuhan Investasi | 9 |
| 2. Analisa Usaha Budidaya Lele | 9 |
| F. PENUTUP | |
| 1. Penutup | 11 |
| LAMPIRAN..... | 12 |

A. Gambaran Umum Usaha Pokdakan Jiwo Sawiji

1. Deskripsi Usaha Perikanan

Usaha perikanan adalah bisnis bidang perikanan yang melibatkan budidaya ikan air tawar. Bisnis ini melibatkan pengelolaan kolam yang dirancang untuk memproduksi ikan dengan tujuan komersial. Dalam usaha perikanan, pengusaha harus memahami tata cara budidaya ikan air tawar yang baik agar dapat mencapai produktivitas yang maksimal. Langkah pertama dalam memulai usaha perikanan adalah menentukan jenis ikan yang akan dibudidayakan. Salah satu jenis ikan air tawar yang sering dipilih untuk budidaya adalah ikan lele. Kelompok Pembudidaya Ikan (Pokdakan) perikanan perlu mempersiapkan kolam dengan kondisi yang sesuai untuk pertumbuhan ikan. Hal ini meliputi pemilihan lokasi yang baik, pengaturan suhu air yang tepat, serta penyediaan pakan yang berkualitas.

Adapun Pokdakan yang tetap semangat dan komitmen untuk berbudidaya ikan lele adalah Pokdakan Jiwo Sawiji. Pokdakan Jiwo Sawiji merupakan salah satu penerima bantuan program APP Kabupaten Tahun 2019. Bantuan tersebut berupa Sarpras Budidaya Ikan Lele yang meliputi kolam bundar, benih ikan lele, pakan ikan lele dll. Lokasi Pokdakan Jiwo Sawiji berada di Desa Suruh Kecamatan Suruh Kabupaten Trenggalek Jawa Timur. Kualitas Air di Desa Suruh sangat baik sehingga membuat kondisi ikan tumbuh dengan sehat. Tanaman sebagai obat-obatan alami untuk budidaya ikan lele juga mudah ditemukan seperti tanaman pepaya dan tanaman toga.

Pasca Panen dalam menjalankan bisnis bidang perikanan, pokdakan juga perlu memperhatikan pasar dan strategi pemasaran. Pokdakan perikanan perlu melakukan riset pasar untuk mengetahui permintaan dan harga ikan di pasaran. Saat ini Pokdakan Jiwo Sawiji memiliki beberapa pasar yang sudah dipercaya untuk membeli produknya berupa ikan lele segar. Karena panen tidak termasuk skala besar maka oftaker/pembeli masih berlokasi di sekitar Kecamatan Suruh dan sekitar Kabupaten Trenggalek.

Bisnis ikan lele merupakan bisnis yang menjanjikan di Indonesia. Dengan potensi pasar yang luas, ketersediaan bahan baku yang melimpah, serta manfaat budidaya ikan lele yang signifikan, bisnis ini dapat memberikan keuntungan yang menguntungkan. Meskipun ada tantangan yang harus dihadapi, dengan strategi

pemasaran yang efektif dan pengelolaan yang baik, bisnis ikan lele memiliki peluang besar untuk berkembang dan sukses.

2. Analisa TOWS

Hasil identifikasi TOWS (threat/ancaman, opportunity/peluang, weakness/kelemahan, dan strength/kekuatan).

- Ancaman : Penyakit Ikan Lele yang biasanya menyerang saat cuaca tidak stabil/musim hujan, harga rendah saat ikan lele dijual
- Peluang : Ikan lele banyak digemari masyarakat, banyak penjual warung ikan lele
- Kelemahan : Ikan lele ikan yang kanibal, harga pakan ikan lele mahal
- Kekuatan : Ikan lele lebih bertahan hidup meskipun dikondisi air yang keruh

B. Aspek Pasar dan Pemasaran

1. Potensi Segmen Pasar

Hasil pemetaan potensi segmen pasar sebagai berikut;

| Segmen | Karakter | Target Penjualan | Asumsi Keuangan |
|--|---|---|----------------------------------|
| Menengah ke bawah | pecinta lauk ikan air tawar | Tebar 20.000 ekor Panen menjadi 2.250 Kg (dengan tingkat keberhasilan panen 90 %) | 18.000 X 2250 Kg = 40.500.000 |
| Pasar sekitar Kabupaten Trenggalek | Pecinta lalapan ikan lele | | |
| Penjual lalapan di sekitar Kecamatan Suruh | Orang-orang yang suka membeli lauk dengan harga murah | | |
| Catering di sekitar Kabupaten Trenggalek | | | |

2. Analisa Pesaing

Hasil identifikasi kompetitor atau pesaing di sekitar Pokdakan Jiwo Sawiji sebagai berikut:

| Analisa Kompetitor | | |
|---------------------------|---|---|
| Kompetitor | Kelebihan | Kekurangan |
| - Pokdakan lain | - Harga jual lebih murah sehingga mudah dibeli oleh pembeli | - Pemberian pakan yang asal-asalan tidak sesuai SOP budidaya ikan |

Kesimpulan ;

Kompetitor memberikan pakan ikan lele dengan pakan yang tidak sesuai SOP budidaya perikanan.

3. Rencana Pemasaran

Untuk mencapai sasaran segment pasar dan memastikan target kunjungan dapat tercapai, maka rencana pemasaran yang di susun adalah sebagai berikut;

| Rencana Pemasaran | | | | | | | | | | | | | |
|--------------------------|--|-----------------------|---|---|---|---|---|---|---|---|----|----|----|
| No | Nama Program | Rencana Jadwal(Bulan) | | | | | | | | | | | |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 1. | Mengikuti pelatihan pengolahan hasil perikanan | | v | | | | | | | | | | |
| 2. | Mengikuti pelatihan pengolahan hasil perikanan | | | v | | | | | | | | | |
| 3 | Mengikuti Pameran / bazar | | | | v | | | | | | | | |

C. Aspek Produksi dan Operasional

1. Produk Layanan

Adapun produk layanan yang ada di Pokdakan Jiwo Sawiji adalah sebagai berikut;

1. Ikan lele segar
2. Olahan ikan lele

2. Identifikasi Kebutuhan Pengembangan

Adapun kebutuhan untuk pengembangan produk adalah sebagai berikut;

1. Pelatihan pengolahan ikan lele
2. Sarana dan Prasarana Pengolahan Ikan Lele

3. Rencana Operasionalisasi

Adapun rencana aktivitas untuk mendukung tercapainya target pengembangan operasional produk layanan di susunlah beberapa kegiatan sebagai berikut;

| RENCANAOPERASIONAL | | | | | | | | | | | | | |
|--------------------|---|----------------|---|---|---|---|---|---|---|---|----|----|----|
| No | Nama Program | Rencana Jadwal | | | | | | | | | | | |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
| 1. | Pelatihan Pengolahan Lele | | v | | | | | | | | | | |
| 2. | Pe Pelatihan Laporan Keuangan latihan Pemasaran | | | v | | | | | | | | | |
| 3 | Pelatihan Pemasaran | | | | v | | | | | | | | |

D. Aspek Organisasi dan Sumber Daya

1. Struktur Organisasi

- Ketua : Gunawan
Sekertars : Cipto Santoso
Bendahara : Yulianto
Anggota :
1. Kateni
 2. Jakiyah
 3. Tunik
 4. Sinto
 5. Sujani
 6. Sukadi
 7. Suharti

2. Sumber Daya Yang Dibutuhkan Untuk Pengembangan Usaha

| Nama Kebutuhan | Jumlah Kebutuhan |
|-------------------------------------|-------------------------|
| Kolam bundar diameter 3 m | 10 unit |
| Benih Ikan Lele | 20.000 |
| Pakan Ikan Lele -1 | 20 zak |
| Pakan Ikan Lele -2 | 20 zak |
| Pakan Ikan Lele -3 | 30 zak |
| Obat-obatan | 2 paket |
| Alat Grading Ikan Lele /Ayakan Ikan | 1 set |
| Pompa Air | 2 unit |

E. Aspek Keuangan

Untuk mewujudkan rencana usaha yang telah dipaparkan sebelumnya, berikut ini beberapa asumsi keuangan yang perlu diperhatikan dalam Rencana Bisnis ini

1. Asumsi Teknis Kebutuhan Investasi

| KEBUTUHAN INVESTASI | | | |
|----------------------------|--------------------------|----------------|-----------------------|
| No | Aspek Biaya | Rincian | Total Biaya |
| 1 | Kolam bundar diameter 3m | 10 x 3.000.000 | Rp. 30.000.000 |
| 2 | Benih Ikan Lele @250,00 | 20.000 x 250 | Rp. 5.000.000 |
| 3 | Pakan Ikan Lele -1 | 20 x 395.000 | Rp. 7.900.000 |
| 4 | Pakan Ikan Lele -2 | 20 x 385.000 | Rp. 7.700.000 |
| 5 | Pakan Ikan Lele -3 | 30 x 376.000 | Rp. 11.280.000 |
| 6 | Obat-obatan | 2 x 300.000 | Rp. 600.000 |
| 7 | Alat grading Ikan Lele | 1 x 500.000 | Rp. 500.000 |
| 8 | Pompa Air | 2 x 800.000 | Rp. 1.600.000 |
| TOTAL INVESTASI | | | Rp. 64.580.000 |

2. Analisa Usaha Budidaya Lele

Analisa keuntungan budidaya lele sebanyak 1000 ekor. Jika keberhasilan dalam budidaya ikan lele sebesar 90 % maka jumlah ikan lele yang berhasil dipanen sebanyak 900 ekor ikan lele. 1 kg ikan lele berisi sekitar 8-10 ekor sesuai dengan ukurannya. Jika diasumsikan 90%, maka total panen sebesar 112,5 kg. Keuntungan saat proses pemanenan disajikan pada tabel berikut :

| Perhitungan Omzet Panen Lele 1000 ekor | | |
|---|---------------------|----------------------|
| Total Bobot Ikan | Harga per kg | Omzet / panen |
| 112,5 | 18.000 | Rp. 2.025.000 |
| Total Pendapatan | | Rp. 2.025.000 |

A. Omzet

| Perhitungan Omzet Panen Lele 20.000 ekor | | |
|--|--------------|-----------------------|
| Total Bobot Ikan | Harga per kg | Omzet / panen |
| 2.250 (112,5 x 20) | 18.000 | Rp. 40.500.000 |
| Total Pendapatan | | Rp. 40.500.000 |

B. Modal

| Modal Budidaya Ikan Lele 20.000 ekor | | | |
|--------------------------------------|--------------------------|----------------|-----------------------|
| No | Aspek Biaya | Rincian | Total Biaya |
| 1 | Kolam bundar diameter 3m | 10 x 3.000.000 | Rp. 30.000.000 |
| 2 | Benih Ikan Lele @250,00 | 20.000 x 250 | Rp. 5.000.000 |
| 3 | Pakan Ikan Lele -1 | 20 x 395.000 | Rp. 7.900.000 |
| 4 | Pakan Ikan Lele -2 | 20 x 385.000 | Rp. 7.700.000 |
| 5 | Pakan Ikan Lele -3 | 30x 376.000 | Rp. 11.280.000 |
| 6 | Obat-obatan | 2 x 300.000 | Rp. 600.000 |
| 7 | Alat grading Ikan Lele | 1 x 500.000 | Rp. 500.000 |
| 8 | Pompa Air | 2x 800.000 | Rp. 1.600.000 |
| TOTAL | | | Rp. 64.580.000 |

- Keuntungan = Omzet – Modal

$$\text{Rp } 40.500.000 - \text{Rp } 32.480.000 = \text{Rp } 8.020.000$$

| | |
|------------------------------------|--|
| Laba Sebelum Pajak | Rp. 8.020.000 |
| Pajak PPh final (0,5%) | Rp. 40.100 |
| LABA Setelah Pajak | Rp. 7.979.900 |
| BEP = Investasi awal : laba bersih | : Rp 40.500.000 – Rp 32.480.000 = 5,075 |

F. Penutup

Demikian Proposal kegiatan Rencana Bisnis Program PETI KOIN BERMANTRA ini kami buat dan kami tujukan kepada Bappeda Provinsi Jawa Timur. Semua persyaratan, baik administrasi maupun teknis. Sehubungan dengan kegiatan ini kami bertanggung jawab untuk memenuhi dan/atau melengkapi. Atas perhatian dan terkabulnya permohonan ini kami ucapkan terima kasih.

LAMPIRAN - LAMPIRAN



Gambar 1. Titik koordinat lokasi rumah ketua Pokdakan Jiwo Sawiji yaitu Pak Gunawan



Gambar 2. Kondisi Salah satu kolam penerima bantuan APP Kabupaten Tahun 2019 Pokdakan Jiwo Sawiji

